

Kempower Oyj

# LIIKETOIMINTA- KATSAUS

**1.1.2022–31.03.2022**



# Kempower Oyj liiketoimintakatsaus, 1.1.2022–31.03.2022 (tilintarkastamaton)

Alla esitettävät taloudelliset tiedot on laadittu Suomen kirjanpitolain (FAS) mukaisesti.

## Tammikuu–maaliskuu 2022 lyhyesti (vertailuluvut suluissa tammi–maaliskuu 2021)

- Tilauskanta kasvoi 29,1 milj. euroon (10,0 milj. euroa)
- Tilauskertymä kasvoi 26,9 milj. euroon (8,5 milj. euroa)
- Liikevaihto kasvoi 393 % 11,5 milj. euroon (2,3 milj. euroa)
- Myyntikatemarginaali oli 47 % (51 %)
- Liiketulos oli -0,9 milj. euroa (-0,5 milj. euroa)
- Kauden tulos oli -0,9 milj. euroa (-0,5 milj. euroa)
- Liiketoiminnan rahavirta oli -2,6 milj. euroa (-1,6 milj. euroa)
- Henkilöstön lukumäärä kasvoi 176 henkilöön (57) kauden lopussa
- Nettovelka oli -87,0 milj. euroa (3,8 milj. euroa)

## KEMPOWER-KONSERNI TUNNUSLUVUT

MEUR	Q1/2022	Q1/2021	2021
Tilauskanta	29,1	10,0	13,7
Tilauskertymä	26,9	8,5	37,4
Liikevaihto	11,5	2,3	27,4
Liikevaihdon kasvu %	393 %	948 %	741 %
Myyntikate	5,4	1,2	12,7
Myyntikatemarginaali %	47 %	51 %	46 %
Käyttökate	-0,8	-0,4	1,2
Käyttökatemarginaali %	-7 %	-19 %	5 %
Liiketulos	-0,9	-0,5	1,1
Liiketulomarginaali %	-8 %	-20 %	4 %
Operatiivinen liiketulos	-0,9	-0,5	1,1
Operatiivinen liiketulomarginaali %	-8 %	-20 %	4 %
Kauden tulos	-0,9	-0,5	-4,5
Omavaraisuusaste %	89 %	2 %	92 %
Liiketoiminnan rahavirta	-2,6	-1,6	-2,2
Investoinnit	0,6	0,4	1,6
Nettovelka	-87,0	3,8	-90,4
Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät*	0,0	0,0	6,6
Osakekohtainen tulos, laimentamaton EUR	-0,02	-0,01	-0,12
Osakekohtainen tulos, laimennettu EUR**	-0,02	-0,01	-0,12
Henkilöstön lukumäärä kauden lopussa	176	57	136

\* Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät sisältävät First North -listautumisannin kulut, jotka on sisällytetty rahoituskuluihin Suomen kirjanpitolain mukaisesti.

\*\* Henkilöstölle marraskuussa 2021 myönnettyillä optioilla ei ole laimennusvaikutusta Q1 2022 tai tilikauden 2021 osalta kauden tappion vuoksi.

# LIKEVAIHTO

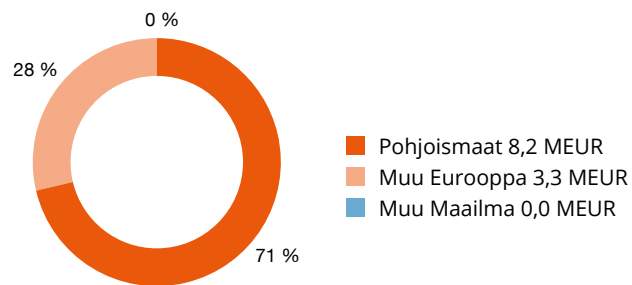
## LIKEVAIHTO MAANTIETEELLISESTI

MEUR	Q1/2022	Q1/2021	Muutos %	2021
Pohjoismaat	8,2	1,9	324 %	23,1
Muu Eurooppa	3,3	0,3	831 %	4,1
Muu Maailma	0,0	0,0	-20 %	0,2
<b>Yhteensä</b>	<b>11,5</b>	<b>2,3</b>	<b>393 %</b>	<b>27,4</b>

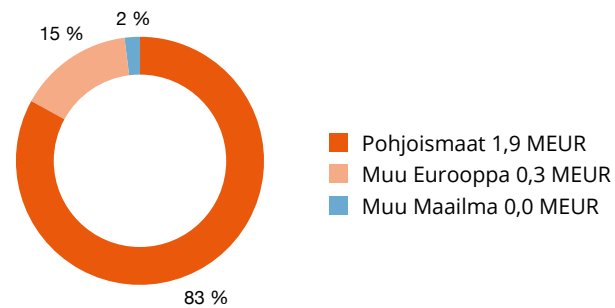
Kempowerin liikevaihto esitettävien kausien osalta muodostui tuotteiden ja palvelujen myynnistä. Kempowerin liikevaihto kasvoi tammi-maaliskuussa 393 % 11,5 miljoonaan euroon (2,3 miljoonaa euroa).

Kempowerin maantieteelliset päämarkkinat ovat Suomi, Ruotsi, Norja ja Tanska (yhdessä "Pohjoismaat"), joiden osuus liikevaihdosta oli 71 prosenttia Q1/2022 ja 83 prosenttia liikevaihdosta vertailukaudella Q1/2021 sekä muu Eurooppa, jonka osuus Kempowerin liikevaihdosta oli 28 prosenttia Q1/2022 ja 15 prosenttia liikevaihdosta vertailukaudella. Liikevaihto Euroopan ulkopuolelle oli 0 prosenttia Q1/2022 ja 2 prosenttia liikevaihdosta vertailukaudella.

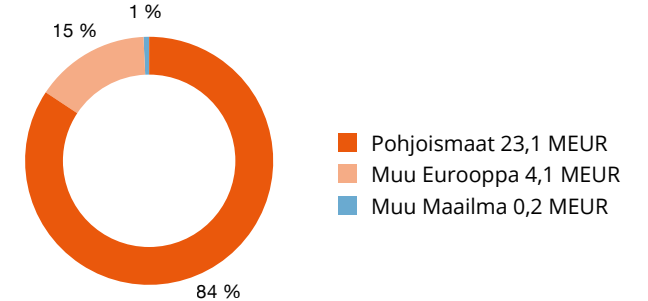
### LIKEVAIHTO Q1/2022



### LIKEVAIHTO Q1/2021



### LIKEVAIHTO 2021



TOIMITUSJOHTAJA TOMI RISTIMÄKI KOMMENTOI Q1 TULOSTA:

# Vahva kasvu ja onnistunut strategian toimeenpano jatkui

Go-to-market-strategiamme toimeenpano eteni suunnitelmamme mukaisesti vuoden 2022 ensimmäisellä neljänneksellä ja olen tyytyväinen suoritukseemme. Liikevaihtomme kasvoi 393 % ja oli 11,5 miljoonaa euroa johtuen voimakkaasta kasvusta Pohjoismaissa ja muualla Euroopassa. Liikevaihto kasvoi muualla Euroopassa 831 % edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Tilauksentamme nousi ennätyskelliseen 29,1 miljoonaan euroon vuosineljänneksen lopussa. Kauden tappiomme -0,9 miljoonaa euroa johtui suunnitelluista panostuksista työntekijöihin, tuotekehitykseen ja tuotantokapasiteetin laajentamiseen olemassa olevan kasvustrategiamme mukaisesti.

Latausoperaattorit (CPO) ja vähittäiskauppatut -asiakasryhmissä saimme 3 miljoonan euron tilaukset sähköautojen pikalatausjärjestelmien toimittamisesta Power Dottle Espanjaan, Portugaliin ja Ranskaan joulukuussa 2021 saadun 2 miljoonan euron tilauksen lisäksi. Power Dot on eteläeurooppalainen latausoperaattori.

Linja-auto- ja kuorma-auto-operaattorit -asiakasryhmässä teimme sopimuksen Suomen suurimman linja-autoyhtiön Koiviston Auton kanssa DC-pikalatausteknologian toimittamisesta Vantaan ja Helsingin sähköbussivarikoille sisältäen 61 sähköbussia ja 3 MW:n kokonaistehon. Saimme myös Minusines S.A.:lta 2,5 miljoonan euron tilauksen sisältäen pikalatausratkaisujen toimituksen useille linja-autovarikolle Luxemburgissa. Lisäksi solmimme GodEnergi A/S:n kanssa sopimuksen DC-pikalatausteknologian toimittamisesta uudelle sähköbussivarikolle Aalborgiin Tanskaan. Kyseessä on Pohjoismaiden suurin sähköbussivarikko.

Laite- ja ajoneuvovalmistaja (OEM) -asiakasryhmässä solmimme puitesopimuksen maailman johtavan kuljetusratkaisujen toimittajan Scanian kanssa Kempowerin DC-pikalatausteknologian ja -ratkaisujen toimittamisesta Scanian sähköbussieihin ja sähkökuorma-autoihin maailmanlaajuisesti.

Pilvipohjainen Kempower ChargeEye™ -järjestelmä on vahvistanut asemaansa linja-auto- ja kuorma-auto-operaattoreiden keskeisenä latauksen hallinta- ja optimointijärjestelmänä. Kempower ChargeEye täydentää Kempowerin latausjärjestelmien tarjoamaa tehden siitä kokonaisvaltaisen varikkojen latausratkaisun. ChargeEyn älykäs, sähkönkulutuksen huippuja tasaava ominaisuus vähentää varikolla tarvittavaa piikkitehoa pienentäen operaattorin kuluja sekä valvoo ja varmistaa, että kaikki linja- ja kuorma-autot ovat esilämmitettyjä, täyteen ladattuja ja käyttövalmiita silloin kuin pitääkin.

Avasimme uudet tytäryhtiöt Ruotsiin ja Italiaan jo olemassa olevien Saksan, Iso-Britannian, Hollannin, Ranskan, Espanjan ja Norjan tytäryhtiöiden lisäksi. Otimme strategisesti tärkeän askeleen lanseeraamalla Kempower C- ja S-Series -tuotteemme Pohjois-Amerikan markkinoille. Toimimme tällä hetkellä Pohjois-Amerikassa kumppaneidemme kautta, mutta jatkamme myös eri vaihtoehtojen kartoittamista toimintamme laajentamiseksi alueella.

Tuotantokapasiteetin laajennusprojektimme Suomessa sisältäen 10 300 lisäneliometriä etenee suunnitelman mukaisesti. Ensimmäiset tuotantolinjat ovat auki ja tehdas tuottaa jo sähköautojen latausratkaisuja Kempowerin asiakkaille. Osa Suomen henkilöstöstä on jo muuttanut uusiin tiloihin ja

lopun muuttavat vuoden 2022 kolmannen neljänneksen loppuun mennessä. Maailmanlaajuinen pula elektronisista komponenteista on jatkuva haaste koko toimialallamme. Vuoden 2022 ensimmäisellä vuosineljänneksellä hallitsimme tilanteen hyvin, mutta komponenttipula on merkittävä riski toimituksillemme myös tulevilla vuosineljänneksillä. Materiaalien ja komponenttien hintojen nousu ei vaikuttanut ensimmäisen vuosineljänneksen tuotantokustannuksiimme. Vuoden 2022 toisella puoliskolla näemme kustannusinflaation luovan paineita yksikkökustannuksillemme, jota pyrimme vähentämään kustannussäästöillä ja hinnankorotuksilla.

Sähköajoneuvojen lataustoimiala kasvaa nopeasti, ja useat trendit tukevat sähköautojen latausinfrastruktuurin kasvavaa kysyntää. Olemme vahvassa asemassa olemassa olevilla markkinoilla modulaarisen ja skaalautuvan tuotevalikoimamme, täysin ainutlaatuisen dynaamisen latausratkaisun ja ammattitaitoisen henkilöstömme ansiosta. Vuoden 2022 ensimmäisellä neljänneksellä olen erityisen ylpeä vahvasta kasvusta, onnistuneista rekrytoinneista, uusista merkittävistä kumppanuuksista ja uuden tehtaan avaamisesta aikataulussa. Kempowerin brändi on vahvistunut ja meidät tunnetaan markkinoilla, mikä puolestaan ohjaa myyntiä kasvavilla markkinoilla. Haluan kiittää asiakkaitamme, kumppaneitamme ja Kempowerin työntekijöitä onnistuneesta vuoden aloituksesta.

## Ukrainan sodan vaikutus Kempoweriin

Kempowerilla ei ole asiakkaita tai työntekijöitä Venäjällä eikä Ukrainassa. Kempowerilla ei lisäksi ole tuotantoa Ukrainassa, Venäjällä tai Valko-Venäjällä tai suoria ostoja näistä maista. Olemme lopettaneet liiketoiminnan kehityksen koskien Venäjän markkinaa.

Kansainvälisen logistiikan viivästykset voivat aiheuttaa tiettyjen komponenttien saatavuuteen riskin. Olemme tunnistaneet nämä muutamit kriittiset komponentit ja olemme jo ryhtyneet tarvittaviin toimiin logistiikan reitittämiseksi uudelleen.

## Lähiajan tulevaisuuden näkymät ennallaan

Kempower ennakoi markkinakehityksen jatkuvan suotuisana ja myös kysynnän sen tarjoamille tuotteille jatkuvan hyvänä. Kempower odottaa kausiluonteisuuden vaikuttavan Kempowerin liikevaihtoon ensimmäisellä vuosineljänneksellä ja viimeisellä vuosineljänneksellä erityisesti Pohjoismaissa, missä latureiden asennus yleensä hidastuu talvikauden aikana sääolosuhteista johtuen.

Vuonna 2022 Kempower jatkaa liiketoimintansa laajentamista Euroopassa yhtiön kasvustrategiassa asetettujen tavoitteiden mukaisesti. Vuoden 2022 aikana Kempower kartoittaa myös erilaisia vaihtoehtoja laajentumisessa Pohjois-Amerikan markkinoille.

## Taloudelliset tavoitteet

Vuonna 2021 Kempower on asettanut seuraavat keskipitkän ja pitkän aikavälin taloudelliset tavoitteet:

- Kasvu: 200 miljoonan euron liikevaihto keskipitkällä aikavälillä (4–6 vuotta).
- Kannattavuus: 10 prosentin operatiivinen liiketulosmarginaali saavutettu keskipitkällä aikavälillä (4–6 vuotta) ja operatiivinen liiketulosmarginaali vähintään 15 prosenttia pitkällä aikavälillä.

## KEMPOWER-KONSERNIN TUNNUSLUVUT KVARTAALIEITTAIN JA PUOLIVUOSITTAIN 2021

MEUR	Q1/2021	Q2/2021	Q3/2021	Q4/2021	H1/2021	H2/2021
Tilaukanta	10,0	14,9	10,6	13,7	14,9	13,7
Tilaukertymä	8,5	11,6	5,8	11,5	20,1	17,3
Liikevaihto	2,3	6,7	10,0	8,4	9,0	18,4
Liikevaihdon kasvu %	948 %	1 175 %	1 726 %	328 %	1 107 %	633 %
Myyntikate	1,2	2,8	4,9	3,9	3,9	8,7
Myyntikatemarginaali %	51 %	41 %	49 %	46 %	44 %	48 %
Käyttökate	-0,4	0,5	2,1	-1,0	0,0	1,2
Käyttökatemarginaali %	-19 %	7 %	22 %	-11 %	1 %	6 %
Liiketulos	-0,5	0,5	2,1	-1,0	0,0	1,1
Liiketulosmarginaali %	-20 %	7 %	21 %	-12 %	0 %	6 %
Operatiivinen liiketulos	-0,5	0,5	2,1	-1,0	0,0	1,1
Operatiivinen liiketulosmarginaali %	-20 %	7 %	21 %	-12 %	0 %	6 %
Kauden tulos	-0,5	0,2	1,2	-5,5	-0,3	-4,3
Omavaraisuusaste %	2 %	3 %	10 %	92 %	3 %	92 %
Liiketoiminnan rahavirta	-1,6	-2,7	-0,8	2,9	-4,3	2,1
Investoinnit	0,4	0,2	0,2	0,8	0,6	1,0
Nettovelka	3,8	5,3	6,3	-90,4	5,3	-90,4
Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät*	0,0	0,2	0,5	5,8	0,2	6,4
Osakekohtainen tulos, laimentamaton EUR	-0,01	0,01	0,03	-0,13	-0,01	-0,11
Osakekohtainen tulos, laimennettu EUR**	-0,01	0,01	0,03	-0,13	-0,01	-0,11
Henkilöstön lukumäärä kauden lopussa	57	87	103	136	87	136

\* Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät sisältävät First North -listautumisannin kulut, jotka on sisällytetty rahoituskuluihin Suomen kirjanpitolain mukaisesti.

\*\* Henkilöstölle marraskuussa 2021 myönnettyillä optioilla ei ole laimennusvaikutusta Q4 2021 tai H2 2021 kauden tappion vuoksi.

# Tunnuslukujen laskentakaavat

<b>Tunnusluku</b>	<b>Määritelmä</b>
Tilaukanta	Ulkopuolisilta asiakkailta saadut laillisesti sitovat tilaukset, joita ei vielä ole toimitettu asiakkaalle
Tilaukertymä	Ulkopuolisilta asiakkailta tilikauden aikana saadut laillisesti sitovat tilaukset
Liikevaihdon kasvu	Muutos Kempowerin tilikauden liikevaihdossa jaettuna edellisen tilikauden liikevaihdolla esitettyinä prosentteina
Myyntikate	Liikevaihto – Myytyjen tuotteiden hankintameno
Myyntikatemarginaali	Myyntikate prosenttiosuutena liikevaihdosta
Käyttökate	Tulos ennen rahoituseriä, veroja sekä aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden poistoja ja arvonalentumisia
Käyttökatemarginaali	Käyttökate prosenttiosuutena liikevaihdosta
Liiketulosmarginaali	Liiketulos prosenttiosuutena liikevaihdosta
Operatiivinen liiketulos	Liiketulos - Liiketulokseen vaikuttavat vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät
Operatiivinen liiketulosmarginaali	Operatiivinen liiketulos prosenttiosuutena liikevaihdosta
Omavaraisuusaste	Oma pääoma yhteensä / (Vastaavaa yhteensä - saadut ennakot)
Investoinnit	Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin
Nettovelka	Lyhytaikaiset korolliset velat + Pitkäaikaiset korolliset velat - Rahat ja pankkisaamiset - Lyhytaikaiset rahoitusvarat
Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	Varsinaiseen liiketoimintaan kuulumattomat erät, jotka liittyvät pääomarakenteen uudelleenjärjestelyihin liittyviin ulkopuolisten neuvonantajien kustannuksiin, strategisiin projekteihin ja First North -listautumiseen liittyviin kuluihin
Osakekohtainen tulos, laimentamaton	Kauden tulos jaettuna kauden aikana ulkona olevien osakkeiden lukumäärän painotetulla keskiarvolla
Osakekohtainen tulos, laimennettu	Kauden tulos jaettuna kauden aikana ulkona olevien osakkeiden lukumäärän painotetulla keskiarvolla ja mahdollisilla laimentavilla osakkeilla



**Lisätietoja antaa:**

CFO Jukka Kainulainen

Puh. +358 29 0021900

[investor.relations@kempower.com](mailto:investor.relations@kempower.com)

<https://kempower.com>

**Hyväksytty neuvonantaja: Aktia Alexander Corporate Finance Oy, puh. +358 50 520 4098**

**KEMPOWER OYJ**

Hennalankatu 71, 15810 Lahti, Suomi

029 0021900

[info@kempower.com](mailto:info@kempower.com)