

KEMPOWER Oyj

Liiketoiminta- katsaus

1.1.2022–30.9.2022



 KEMPOWER

Kempower Oyj liiketoimintakatsaus, 1.1.2022–30.9.2022 (tilintarkastamaton)

Vahva vuosineljännes korkean kysynnän vetämänä kaikissa asiakasryhmissä

Heinäkuu–syyskuu 2022 lyhyesti, IFRS (vertailuluvut suluissa heinä–syyskuu 2021)

- Tilauskertymä kasvoi 65,4 milj. euroon (5,8 milj. euroa)
- Liikevaihto kasvoi 227 % 32,7 milj. euroon (10,0 milj. euroa)
- Myyntikatemarginaali oli 46 % (49 %)
- Operatiivinen liiketulos kasvoi 2,4 milj. euroon (2,1 milj. euroa), 7 % liikevaihdosta (21 %)
- Kauden tulos oli 1,6 milj. euroa (1,2 milj. euroa)
- Liiketoiminnan rahavirta oli 6,7 milj. euroa (-0,6 milj. euroa)
- Henkilöstön lukumäärä kasvoi 307 henkilöön (103) kauden lopussa

Tammikuu–syyskuu 2022 lyhyesti, IFRS (vertailuluvut suluissa tammi–syyskuu 2021)

- Tilauskanta* kasvoi 95,1 milj. euroon (10,6 milj. euroa) kolmannen neljänneksen lopussa
- Tilauskertymä kasvoi 147,2 milj. euroon (25,9 milj. euroa)
- Liikevaihto kasvoi 247 % 65,8 milj. euroon (19,0 milj. euroa)
- Myyntikatemarginaali oli 46 % (47 %)
- Operatiivinen liiketulos kasvoi 3,2 milj. euroon (2,3 milj. euroa), 5 % liikevaihdosta (12 %)
- Kauden tulos oli 1,0 milj. euroa (0,9 milj. euroa)
- Liiketoiminnan rahavirta oli 3,0 milj. euroa (-4,6 milj. euroa)

* Suurin osa 95,1 milj. euron tilauskannasta on suunniteltu toimitettavan asiakkaille vuoden 2023 ensimmäisen vuosipuoliskon aikana.

KESKEISET TUNNUSLUVUT IFRS

MEUR	Q3/2022	Q3/2021	1-9/2022	1-9/2021	2021
Tilaukanta	95,1	10,6	95,1	10,6	13,7
Tilaukertymä	65,4	5,8	147,2	25,9	37,4
Liikevaihto	32,7	10,0	65,8	19,0	27,4
Liikevaihdon kasvu, %	227 %	1 726 %	247 %	1 369 %	741 %
Myyntikate	15,1	4,9	30,4	8,9	12,9
Myyntikatemarginaali, %	46 %	49 %	46 %	47 %	47 %
Käyttökate	3,2	2,4	5,6	2,9	0,5
Käyttökatemarginaali, %	10 %	24 %	9 %	15 %	2 %
Liiketulos	2,4	2,1	3,2	2,1	-0,7
Liiketulosmarginaali, %	7 %	21 %	5 %	11 %	-3 %
Operatiivinen liiketulos	2,4	2,1	3,2	2,3	1,0
Operatiivinen liiketulosmarginaali, %	7 %	21 %	5 %	12 %	4 %
Kauden tulos	1,6	1,2	1,0	0,9	0,3
Omavaraisuusaste, %	70 %	13 %	70 %	13 %	91 %
Liiketoiminnan rahavirta	6,7	-0,6	3,0	-4,6	-2,6
Investoinnit	1,6	0,2	4,0	0,8	1,6
Nettovelka	-69,8	7,2	-69,8	7,2	-89,3
Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät		0,0		0,2	1,7
Osakekohtainen tulos, laimentamaton, EUR	0,03	0,03	0,02	0,02	0,01
Osakekohtainen tulos, laimennettu, EUR	0,03	0,03	0,02	0,02	0,01
Henkilöstön lukumäärä kauden lopussa	307	103	307	103	136

Lähiajan tulevaisuuden- näkymät ennallaan

Kempower ennakoii markkinakehityksen jatkuvan suotuisana ja myös kysynnän sen tarjoamille tuotteille jatkuvan hyvänä. Koska olemme onnistuneesti laajentaneet liiketoimintaamme Pohjoismaiden ulkopuolelle, emme odota merkittävää kausivaihtelua neljännesvuosittaisessa liikevaihdossamme.

Kempower jatkaa liiketoimintansa laajentamista Euroopassa yhtiön kasvustrategiassa asetettujen tavoitteiden mukaisesti. Vuoden 2022 aikana Kempower kartoittaa myös erilaisia vaihtoehtoja laajentumisessa Pohjois-Amerikan markkinoille saavuttaakseen tavoitteensa perustaa toiminta Yhdysvaltoihin vuoden 2023 loppuun mennessä.

TOIMITUSJOHTAJA TOMI RISTIMÄKI KOMMENTOI Q3 2022 TULOSTA:

Vahva vuosineljännes korkean kysynnän vetämänä kaikissa asiakasryhmissä

Liiketoimintamme kehittyi positiivisesti vuoden 2022 kolmannella neljänneksellä. Olen erityisen iloinen edelleen jatkuneesta myynnin laajentumisesta Pohjoismaiden ulkopuolella. Yleisesti ottaen asiakaskysyntä on ollut vahvaa kaikilla keskeisillä markkinoilla ja asiakasryhmissä. Vuoden 2022 kolmannella neljänneksellä tilauskertymä kasvoi jälleen ennätyskorkeaksi 65,4 miljoonaan euroon verrattuna 5,8 miljoonaan euroon vuoden 2021 kolmannella neljänneksellä. Vuoden 2022 kolmannella neljänneksellä liikevaihtomme kasvoi 32,7 miljoonaan euroon, mikä on lähes sama kuin liikevaihtomme vuoden 2022 ensimmäisellä ja toisella neljänneksellä yhteensä, osoittaen kyvykkyyttämme skaalata toimintaamme.

Tuotantokapasiteettimme on kasvanut avattuamme Lahdessa uuden tuotantolaitoksemme, jossa on 10 300 neliometriä lisää tilaa. Lisäksi olemme vuokranneet lisää tehdastilaa toisesta toimipaikastamme uuden tehtaan vierestä. Yhteensä meillä on käytettävissämme lähes 14 000 neliometriä tilaa Lahden tehtaillamme. Suurin haasteemme kasvavaan kysyntään vastaamisessa ei ole rekrytointi tai tuotantolinjat, vaan kyky laajentaa toimitusketjuamme, kun elektronisten komponenttien saatavuus on edelleen suuri haaste. Tämä rajoittaa meidän lyhyen aikavälin toimituksia erityisesti vuoden 2022 viimeisellä neljänneksellä. Tällä hetkellä ajamme ylös omaa osakokoonpanolinjaa, joka vahvistaa nykyistä alihankintamalliamme. Tämä lisää tuotantokapasiteettiamme entisestään vuonna 2023.

Olemme jatkaneet toimintamme kehittämistä ja palkanneet merkittävän määrän uutta henkilöstöä, vaikka olemmekin hieman jäljessä rekrytointisuunnitelmistamme. Nopeasti kasvava organisaatiomme luo lisävaatimuksia rekrytoinnille ja perehdytykselle. Uusien henkilöiden

löytäminen vaatii vielä enemmän työtä vuoden viimeisellä neljänneksellä, jotta voimme menestyksekkäästi kasvattaa liiketoimintaa kasvavilla volyyymeillä.

Jatkoimme vuosineljänneksellä asiakaskuntamme laajentamista erityisesti Pohjoismaiden ulkopuolella. Esimerkiksi latauspisteoperaattorit (CPO) ja vähittäis-kauppaketjut -asiakasryhmässä kerroimme yli 4 miljoonan euron tilauksista skotlantilaisen latauspisteoperaattori FOR:EV:n kanssa. Samassa asiakasryhmässä olemme kertoneet joulukuusta 2021 lähtien yli 14 miljoonan euron tilauksista Power Dot EV:lle Ranskaan, Espanjaan, Portugaliin ja Puolaan. Vuosineljänneksen aikana kerroimme ensimmäisen julkisen Kempowerin pikalatureilla varustetun sähköautojen latausaseman avaamisesta Ruotsissa latauspisteoperaattori Rechargelle. Linja-auto ja kuorma-auto-operaattorit -asiakasryhmässä kerroimme pikalaturien toimituksesta Ruotsin suurimmalle ja tehokkaimmalle sähkökuorma-autojen latausvarikolle. Jakelijat ja asentajaverkosto -asiakasryhmässä toimitamme pikalaturit JET Chargelle osana uutta sähköajoneuvojen moottoritietä Australiassa. Hanke on yksi maailman pisimmistä yksittäisistä sähköajoneuvojen infrastruktuuriprojekteista.

Kuten viestimme tänä kesänä, tavoitteenamme on aloittaa toiminta Yhdysvalloissa jo vuoden 2023 loppuun mennessä. Tällä hetkellä Yhdysvallat on Eurooppaa jäljessä liikenteen sähköistymisessä, mutta odotamme 5 miljardin dollarin NEVI-ohjelman ja Inflation Reduction Act -lain nopeuttavan sähköistymistä Yhdysvalloissa jo vuoden 2023 aikana. Nopeus on avaintekijä USA:n markkinoille pääsyssä, ja tarkastelemme parhaillaan erilaisia vaihtoehtoja sisältäen myös mahdolliset yritysjärjestelyt, tai kumppanuudet.

Vuoden 2023 aikana tavoitteemme on olla täysin saksalaisen Eichrehtin määräysten mukainen, joka liittyy energian mittaukseen ja sen laskutukseen. Eichrecht mahdollistaa meille pääsyn latauspisteoperaattorit (CPO) ja vähittäismyyntiketjut -asiakasryhmään Saksan ja Itävallan markkinoilla.

Saimme vuoden 2022 kolmannella neljänneksellä Green Equity Designation -luokituksen Nasdaqilta, mikä on tärkeä virstanpylväs ESG-strategiamme toteuttamisessa. Ulkopuolisen tarkastajan arvioinnin mukaan Kempowerin lataustuotteet edistävät ilmastonmuutoksen hillitsemistä. Arvioinnissa todetaan myös Kempowerin todennäköisesti olevan 100-prosenttisesti EU:n taksonomian mukainen.

Latauksen hallinta- ja optimointijärjestelmä Kempower ChargeEye Depot Master on nyt yhteensopiva kolmannen osapuolen latureiden kanssa. Tämä ominaisuus laajentaa ChargeEyen asiakaskuntaa mahdollistaen asiakkaille myös muiden DC-valmistajien latureiden liittämisen ChargeEye järjestelmään. Katsauskauden jälkeen lanseerasimme Kempower AC -satelliitin, joka on itsenäinen AC -laturi, ja jossa on sama ainutlaatuinen kaapelinhallintajärjestelmä kuin Kempower DC -satelliiteissa. Kempowerin liiketoiminnan fokus on jatkossakin DC-pikalatauksessa ja AC-lataus on täydentävä osa Kempowerin tuoteportfoliota.

Tämä oli jälleen erinomainen neljännes upean Kempower -tiimin ansiosta. Tulevina vuosineljänneksinä meidän on keskityttävä entistä enemmän kehittämään tätä taitavaa, nuorta, dynaamista ja energistä organisaatiota, johon kuuluu ihmisiä lähes 30 eri kansallisuudesta.

Taloudellinen raportointi ja maantieteelliset alueet

Kempowerin tuotevalikoima kattaa pääasiassa DC-pikalatausratkaisut ja -palvelut. Koko tuote- ja palveluportfolio raportoidaan yhden segmentin alla.

Kempower raportoi liikevaihdon seuraavien maantieteellisten alueiden mukaisesti:

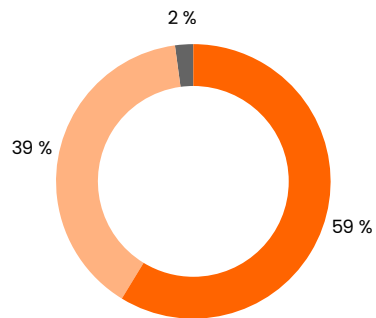
- Pohjoismaat
- Muu Eurooppa
- Muu maailma

Liikevaihto

LIKEVAIHTO MAANTIETEELLISESTI

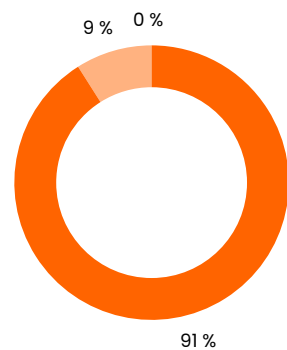
MEUR	Q3/2022	Q3/2021	Muutos %	1-9/2022	1-9/2021	Muutos %	2021
Pohjoismaat	19,2	9,1	111 %	39,8	17,0	134 %	23,1
Muu Eurooppa	12,8	0,8	1 407 %	24,4	1,8	1 247 %	4,1
Muu Maailma	0,7	0,0	1 931 %	1,6	0,1	1 139 %	0,2
Yhteensä	32,7	10,0	227 %	65,8	19,0	247 %	27,4

LIKEVAIHTO Q3/2022



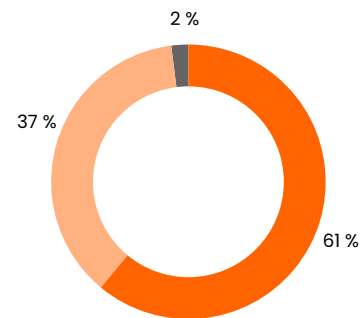
■ Pohjoismaat 19,2 MEUR
■ Muu Eurooppa 12,8 MEUR
■ Muu Maailma 0,7 MEUR

LIKEVAIHTO Q3/2021



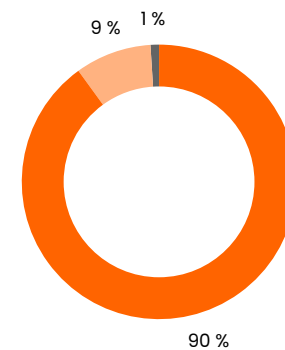
■ Pohjoismaat 9,1 MEUR
■ Muu Eurooppa 0,8 MEUR
■ Muu Maailma 0,0 MEUR

LIKEVAIHTO 1-9/2022



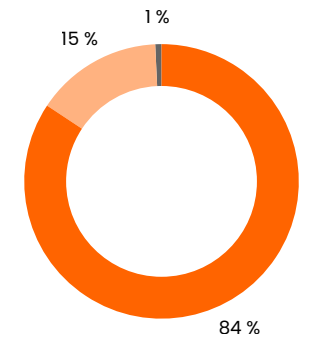
■ Pohjoismaat 39,8 MEUR
■ Muu Eurooppa 24,4 MEUR
■ Muu Maailma 1,6 MEUR

LIKEVAIHTO 1-9/2021



■ Pohjoismaat 17,0 MEUR
■ Muu Eurooppa 1,8 MEUR
■ Muu Maailma 0,1 MEUR

LIKEVAIHTO 2021



■ Pohjoismaat 23,1 MEUR
■ Muu Eurooppa 4,1 MEUR
■ Muu Maailma 0,2 MEUR

Kempowerin liikevaihto muodostuu pääosin yrityksen valmistamien sähköajoneuvojen latureiden ja latausasemien toimituksista, latureiden huoltopalveluista, sekä projektimyynnistä, jossa toimitetaan latauslaitteet valmiiksi asennettuna asiakkaalle. Kempower tarjoaa lisäksi Kempower ChargeEye SaaS -palvelulla pilvipohjaisen latauslaitteiden hallintajärjestelmän asiakkailleen.

Kempowerin liikevaihto kolmannella vuosineljänneksellä oli 32,7 miljoonaa euroa (10,0 miljoonaa euroa), kasvua 227 prosenttia verrattuna vuoden 2021 kolmanteen kvartaaliin. Kempowerin liikevaihto tammi-syyskuussa 2022 oli 65,8 miljoonaa euroa (19,0 miljoonaa euroa), kasvua 247 prosenttia verrattuna edelliseen vuoteen.

Kempowerin maantieteelliset päämarkkinat ovat Pohjoismaat, jonka osuus liikevaihdosta oli 59 (91) prosenttia vuoden 2022 kolmannella vuosineljänneksellä, ja Muu Eurooppa, jonka osuus Kempowerin liikevaihdosta oli 39 (9) prosenttia vuoden kolmannella vuosineljänneksellä. Tammi-syyskuussa 2022 Pohjoismaiden osuus Kempowerin liikevaihdosta oli 61 prosenttia, kun se vertailuvuoden 2021 vastaavalla ajanjaksolla oli 90 prosenttia. Muun Euroopan osuus tammi-syyskuun 2022 liikevaihdosta oli 37 prosenttia verrattuna vertailuvuoden vastaavan ajanjakson 9 prosentin osuuteen.

Kempowerin latausratkaisuja on toimitettu maailmanlaajuisesti lähes 40 maahan ja liikevaihto Euroopan ulkopuolelle muodosti 2 (0) prosenttia kolmannen vuosineljänneksen liikevaihdosta ja 2 (1) prosenttia tammi-syyskuun liikevaihdosta vuonna 2022. Kempowerin liikevaihdon kasvu vuoden 2022 kolmannella vuosineljänneksellä ja tammi-syyskuussa 2022 on ollut absoluuttisesti merkittävintä Pohjoismaissa ja Muun Euroopan alueella ja suhteellisesti Muun Euroopan ja Muun Maailman alueella.

Ukrainan sodan vaikutus Kempoweriin

Kempowerilla ei ole asiakkaita tai työntekijöitä Venäjällä eikä Ukrainassa. Kempowerilla ei myöskään ole tuotantoa Ukrainassa, Venäjällä tai Valko-Venäjällä tai suoria ostoja näistä maista. Olemme lopettaneet liiketoiminnan kehityksen koskien Venäjän markkinaa.

Kansainvälisen logistiikan viivästykset voivat aiheuttaa riskin tiettyjen komponenttien saatavuudessa. Olemme tunnistaneet nämä muuttamat kriittiset komponentit ja olemme jo ryhtyneet tarvittaviin toimiin logistiikan reitittämiseksi uudelleen.

Taloudelliset tavoitteet

Vuonna 2021 Kempower on asettanut seuraavat keskipitkän ja pitkän aikavälin taloudelliset tavoitteet.

- **Kasvu:** 200 miljoonan euron liikevaihto keskipitkällä aikavälillä (vuodet 2025–2027).
- **Kannattavuus:** 10 prosentin operatiivinen liiketulosmarginaali saavutettu keskipitkällä aikavälillä (vuodet 2025–2027) ja operatiivinen liiketulosmarginaali vähintään 15 prosenttia pitkällä aikavälillä.

Kempower tarkistaa parhaillaan nykyisiä keskipitkän ja pitkän aikavälin taloudellisia tavoitteita ja julkistaa uudet tavoitteet vuoden 2023 ensimmäisen kvartaalin aikana.

Tunnuslukujen laskentakaavat

Tunnusluku	Määritelmä
Tilaukanta	Ulkopuolisilta asiakkailta saadut laillisesti sitovat tilaukset, joita ei vielä ole toimitettu asiakkaalle
Tilaukertymä	Ulkopuolisilta asiakkailta kauden aikana saadut laillisesti sitovat tilaukset
Liikevaihdon kasvu, %	Liikevaihdon suhteellinen muutos vertailukauden vastaavaan jaksoon verrattuna prosentteina esitettynä
Myyntikate	Liikevaihto - Materiaalit ja palvelut - Muuttuvat henkilöstökulut
Myyntikatemarginaali, %	Myyntikate prosenttiosuutena liikevaihdosta
Käyttökate	Tulos ennen rahoituseriä, veroja sekä aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden poistoja ja arvonalentumisia
Käyttökatemarginaali, %	Käyttökate prosenttiosuutena liikevaihdosta
Liiketulosmarginaali, %	Liiketulos prosenttiosuutena liikevaihdosta
Operatiivinen liiketulos	Liiketulos - Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät
Operatiivinen liiketulosmarginaali, %	Operatiivinen liiketulos prosenttiosuutena liikevaihdosta
Omavaraisuusaste, %	Oma pääoma yhteensä / (Taseen loppusumma - Saadut ennakot)
Investoinnit	Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin poislukien käyttöoikeusomaisuuserät
Nettovelka	Pitkäaikaiset rahoitus- ja vuokrasopimusvelat + Lyhytaikaiset rahoitus- ja vuokrasopimusvelat - Rahavarat - Lyhytaikaiset muut rahoitusvarat
Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	Varsinaiseen liiketoimintaan kuulumattomat erät kuten myyntivoitot ja -tappiot, arvonalentumiset sekä rakennejärjestelyihin ja pääomarakenteen uudelleenjärjestelyihin liittyvät erät
Osakekohtainen tulos, laimentamaton	Emoyhtiön omistajille kuuluva kauden tulos jaettuna kauden aikana ulkona olevien osakkeiden lukumäärän painotetulla keskiarvolla
Osakekohtainen tulos, laimennettu	Emoyhtiön omistajille kuuluva kauden tulos jaettuna kauden aikana ulkona olevien osakkeiden laimennusvaikutuksella oikaistun lukumäärän painotetulla keskiarvolla



Lisätietoja antaa:

CFO Jukka Kainulainen

Puh. +358 29 0021900

investor.relations@kempower.com

<https://kempower.com>

Hyväksytty neuvonantaja: Aktia Alexander Corporate Finance Oy, puh. +358 50 520 4098

Kempower Oyj

Ala-Okeroistentie 29, 15700 Lahti, Suomi

029 0021900

info@kempower.com

