

Kempower Oyj Puolivuositiedote 2025, 1.1.- 30.6.2025: Vakaa vuosineljännes ja vahva tilausten kasvu

24.7.2025 09:30:00 EEST | Kempower Oyj | Puolivuositiedote

Kempower Oyj, Pörssitiedote (puolivuositiedote), 24.7.2025 klo 9.30

Kempower Oyj Puolivuositiedote 2025, 1.1.- 30.6.2025: Vakaa vuosineljännes ja vahva tilausten kasvu

Huhtikuu-kesäkuu 2025 lyhyesti: (vertailuluvut suluissa huhtikuu-kesäkuu 2024)

- Tilaukset kasvoi 37 % 74,3 milj. euroon (54,1 milj. euroa)
- Liikevaihto kasvoi 9 % 62,2 milj. euroon (57,1 milj. euroa), ilman valuuttakurssien vaikutusta liikevaihto kasvoi 10 %
- Liikevaihto Pohjoismaiden ulkopuolella oli 66 % (50 %) liikevaihdosta
- Myyntikatemarginaali oli 50,6 % (44,4 %)
- Operatiivinen liikevaihto kasvoi -1,7 milj. euroon (-8,5 milj. euroa), -2,7 % liikevaihdosta (-14,9 %)
- Liiketoiminnan rahavirta oli 4,0 milj. euroa (-16,3 milj. euroa)
- Henkilöstön lukumäärä oli 829 (907) kauden lopussa
- Kempowerin latureilla ladatun sähkön määrä oli 161 670 megawattituntia (82 270)

Tammikuu-kesäkuu 2025 lyhyesti: (vertailuluvut suluissa tammikuu-kesäkuu 2024)

- Tilaukset kasvoi 35 % 133,7 milj. euroon (99,0 milj. euroa)
- Liikevaihto kasvoi 6 % 105,7 milj. euroon (99,7 milj. euroa), ilman valuuttakurssien vaikutusta liikevaihto kasvoi 7 %
- Myyntikatemarginaali oli 50,1 % (46,7 %)
- Operatiivinen liikevaihto kasvoi -9,0 milj. euroon (-19,3 milj. euroa), -8,5 % liikevaihdosta (-19,3 %)
- Liiketoiminnan rahavirta oli -3,5 milj. euroa (-26,5 milj. euroa)
- Kempowerin latureilla ladatun sähkön määrä oli 314 680 megawattituntia (163 690)

KESKEISET TUNNUSLUVUT

MEUR	Q2/2025	Q2/2024	H1/2025	H1/2024	2024
Tilaukset	116,4	101,0	116,4	101,0	95,0
Tilaukset	74,3	54,1	133,7	99,0	218,3
Liikevaihto	62,2	57,1	105,7	99,7	223,7
Liikevaihdon kasvu, %	9 %	-21 %	6 %	-22 %	-21 %
Myyntikate	31,5	25,4	53,0	46,6	109,0
Myyntikatemarginaali, %	50,6 %	44,4 %	50,1 %	46,7 %	48,7 %
Liikevaihto	-2,9	-9,5	-10,2	-20,3	-28,8
Liikevaihdon kasvu, %	-4,7 %	-16,5 %	-9,7 %	-20,4 %	-12,9 %
Operatiivinen liikevaihto	-1,7	-8,5	-9,0	-19,3	-26,4
Operatiivinen liikevaihdon kasvu, %	-2,7 %	-14,9 %	-8,5 %	-19,3 %	-11,8 %
Kauden tulos	-2,7	-7,8	-8,8	-16,6	-23,2
Omavaraisuusaste, %	45,0 %	52,4 %	45,0 %	52,4 %	49,3 %

Liiketoiminnan rahavirta	4,0	-16,3	-3,5	-26,5	-23,4
Investoinnit	1,4	6,9	3,2	11,5	18,8
Nettovelka	-17,4	-30,2	-17,4	-30,2	-23,8
Nettorahavarat	43,8	58,9	43,8	58,9	53,1
Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	1,2	1,0	1,2	1,0	2,4
Osakekohtainen tulos, laimentamaton, EUR	-0,05	-0,14	-0,16	-0,30	-0,42
Osakekohtainen tulos, laimennettu, EUR	-0,05	-0,14	-0,16	-0,30	-0,42
Henkilöstön lukumäärä kauden lopussa	829	907	829	907	786

Ohjeistus vuodelle 2025 (muuttumaton)

Vuonna 2025 yhtiö pyrkii palaamaan kasvu-uralle, kun DC-latausmarkkinoiden odotetaan alkavan elpyä vuoden toisella vuosipuoliskolla.

Kempower odottaa:

- **Vuoden 2025** liikevaihdon odotetaan kasvavan 10 % - 30 % (liikevaihto 2024: 223,7 miljoonaa euroa).
- **Vuoden 2025** operatiivisen liiketuloksen odotetaan paranevan merkittävästi vuodesta 2024 (operatiivinen liiketulos 2024: -26,4 miljoonaa euroa).

Näkymät perustuvat arvioon, että DC-latauspisteiden asennukset jatkavat merkittävää kasvua keskeisillä markkinoillamme Euroopassa ja Pohjois-Amerikassa. Tämä perustuu vuoden 2025 alussa tehtyyn kolmannen osapuolen markkinatutkimukseen.

Viimeisimmän markkinatutkimuksen perusteella Kempower arvioi DC-latausasennusten CAGR:n olevan noin 30 prosenttia vuoteen 2030 mennessä. Kempower jatkaa valikoivasti investointeja kasvuhankkeisiinsa, kuten kasvuun Pohjois-Amerikassa, kasvuun keskeisissä maissa Euroopassa ja huipputeknologian kehittämiseen. Nämä hankkeet mahdollistavat Kempowerin strategian toteuttamisen, mutta heikentävät kannattavuutta lyhyellä aikavälillä.

Taloudelliset tavoitteet

- **Kasvu:** 750 miljoonan euron liikevaihto keskipitkällä aikavälillä (vuodet 2026–2028)
- **Kannattavuus:** 10–15 prosentin operatiivinen liiketulosmarginaali saavutettu keskipitkällä aikavälillä (vuodet 2026–2028) ja operatiivinen liiketulosmarginaali vähintään 15 prosenttia pitkällä aikavälillä
- **Osingot:** Ei osinkoja lyhyellä aikavälillä

TOIMITUSJOHTAJA BHASKER KAUSHAL KOMMENTOI Q2/2025 TULOSTA: Vakaa vuosineljännes ja vahva tilausten kasvu

Aloitin Kempowerin toimitusjohtajana 2. kesäkuuta, ja olen otettu hallituksen osoittamasta luottamuksesta saada johtaa yhtiötä näin jännittävässä vaiheessa sen kehityspolkua. Ensimmäisten viikkojeni aikana olen keskittynyt tapaamaan tiimejämme, asiakkaitamme ja keskeisiä kumppaneitamme kuunnellakseni ja ymmärtääkseni paremmin niitä mahdollisuuksia ja haasteita, joiden keskellä meidän on yhdessä navigoitava. Olen vaikuttunut siitä, mitä tiimimme on luonut toteuttaakseen missiotamme: edistää vihreää siirtymää ja vähentää päästöjä innovatiivisten, huippuluokan sähköajoneuvojen pikalatausratkaisujen avulla. Olen erittäin optimistinen toimialamme ja Kempowerin tulevaisuuden suhteen. Minulla on ilo esitellä osavuosisikatsaus ensimmäistä kertaa Kempowerin toimitusjohtajana, ja haluan kiittää vahvasta vuosineljänneksestä maailmanlaajuisista noin 800 hengen tiimiämme.

Toisella vuosineljänneksellä liikevaihto kasvoi 9 % ja tilauskertymä 37 % viime vuoteen verrattuna. Operatiivinen liikevoitto parani 6,8 miljoonalla eurolla -1,7 miljoonaan euroon ja vuosineljänneksen liiketoiminnan rahavirta oli positiivinen. 74,3 miljoonan euron tilauskertymä on yhtiön historian toiseksi korkein. Pohjois-Amerikalle toinen vuosineljännes oli loistava. Tilauskertymä oli 17,1 miljoonaa euroa (kasvua 150 % viime vuoteen verrattuna) ja liikevaihto oli 7,7 miljoonaa euroa (kasvua 31 % viime vuoteen verrattuna), mitä tukivat viimeaikaiset voitettut asiakkuudet.

Näemme myönteistä kehitystä sähköajoneuvomarkkinoilla rakenteellisissa kasvutekijöissä: vuoden ensimmäisellä vuosipuoliskolla uusien täyssähköajoneuvojen rekisteröinnit kasvoivat päämarkkinoillamme Euroopassa ja Pohjois-Amerikassa 16 %, ja julkisten pikalatausasennusten määrä kasvoi 10 %. Vaikka tunnistamme toimialan luontaisen sykliisyyden, nämä trendit vahvistavat luottamustamme pitkän aikavälin kasvuun sekä Kempowerin keskeiseen rooliin sen mahdollistajana.

Fokuksemme on täysin missiomme toteuttamisessa. Valmistautuessamme seuraavaan kasvuvaiheeseen keskitymme kolmeen painopisteeseen: voittamiseen yhdessä asiakkaiden kanssa, innovoinnin kautta kehittyvään erottautuvaan teknologiaan, sekä operatiiviseen kyvykkyyteen.

Ensimmäiseksi: voitamme asiakkaidemme luottamuksen tarjoamalla erottautuvia, koko elinkaaren kattavia ratkaisuja, jotka toimitetaan asiakaskeskeisen tiimin ja kumppaneiden toimesta. Viimeaikaiset onnistumisemme avainasiakkaiden kanssa eri markkinoilla ja asiakassegmenteissä osoittavat, että asiakkaat luottavat ratkaisuihimme ja niiden kykyyn tarjota korkean tason toimintavarmuutta ja suorituskykyä. Allego, johtava eurooppalainen latauspisteoperaattori, on valinnut Kempowerin yhdeksi ensisijaisista toimittajistaan, ja ensimmäiset pikalatausasemat otetaan käyttöön Tanskassa vuoden 2025 kolmannella neljänneksellä. Skycharger, nopeasti kasvava latausoperaattori Pohjois-Amerikassa, on valinnut Kempowerin dynaamisen ja modulaarisen pikalatausjärjestelmän San Franciscon kansainvälisellä lentokentällä sijaitsevaan latauskeskukseen. EV Realty, koko Yhdysvaltojen alueella toimiva kalifornialainen raskaan kaluston latausoperaattori, on niin ikään valinnut Kempowerin pikalatausjärjestelmätoimittajakseen.

Toiseksi: innovointi on vahvasti Kempowerin DNA:ssa ja näkyy erottuvissa laite- ja ohjelmistoratkaisuissamme. Viimeisin lanseerausemme, Kempower MORE, on merkittävä askel eteenpäin sekä sähköajoneuvojen että kuorma-autojen nopeammassa ja suuremman kapasiteetin latauksessa ja vahvistaa entisestään asemaamme DC-latausteknologian edelläkävijänä. Päivitetty latausratkaisumme vahvistaa teknologista johtajuuttamme satelliittilatausjärjestelmissä tarjoten 1,2 MW:n lataustehon jopa 12 latauspisteelle, mikä tekee siitä ihanteellisen latausoperaattoreille, jotka haluavat tarjota nopeaa latausta sekä sähköhenkilöautoille että sähkökuorma-autoille. ChargeEye, sähköajoneuvojen lataushallintajärjestelmä, tarjoaa älykkäämpää latausta energiakustannusten vähentämiseksi, sekä tarkempaa latauksen hallintaa käyttöasteen parantamiseksi. ChargeEystä on tulossa yhä tärkeämpi erottautumistekijä asiakkaillemme, ja olemme aloittaneet sen kaupallistamisen myös Pohjois-Amerikan markkinoilla. Sähköajoneuvojen latausaloitustoittoimittaja Monta on äskettäin arvioinut Kempowerin latausjärjestelmän alan parhaaksi käyttöasteen, toimintavarmuuden, latauksen onnistumisprosentin ja käyttäjätyytyväisyyden perusteella.

Kolmanneksi: toiminnan kehittäminen on keskeinen mahdollistaja kasvullemme ja asiakastyytyväisyydelle. Vieraillessani Lahden ja Durhamin tuotantolaitoksissamme olen nähnyt, kuinka käyttämämme prosessit ja automaatio auttavat varmistamaan korkean laadun ja toimintavarmuuden. Meidän 98 prosentin onnistumisasteemme tilauksesta toimitukseen korostaa toimintamme kurinalaisuutta ja toimitusvarmuutta asiakkaillemme. Jatkamme investointeja ja panostamme toimintamme jatkuvaan parantamiseen, operatiiviseen tuottavuuteen ja toimitusketjun ketteryyteen.

Kaiken edellä mainitun kautta tuotamme konkreettisia tuloksia, jotka vauhdittavat kestävään energiaan siirtymistä ja päästöjen vähentämistä. Toisella vuosineljänneksellä saavutimme merkittävän virstanpylvään: olemme toimittaneet sähköajoneuvoille yhteensä 1 miljardin kilowattitunnin verran energiaa ja latureillamme on maailmanlaajuisesti kertynyt 26 miljoonaa latauskertaa. Tämä vastaa arviolta 600 000 tonnin CO₂-päästöjen välttämistä.

Kaiken kaikkiaan toinen vuosineljännes oli positiivinen askel eteenpäin ja linjassa odotustemme ja ohjeistuksemme kanssa. Olemme hyvässä asemassa ja pystymme hyödyntämään tulevaa kasvua uuden teknologiamme, laajentuneen asiakaskuntamme, kasvaneen maantieteellisen läsnäolomme sekä paranevien markkinaolosuhteiden ansiosta. Odotan innolla kestävään muutoksen vauhdittamista ja kestävään lisäarvon tuottamista asiakkaillemme, työntekijöillemme, osakkeenomistajillemme ja koko planeetalle.

Bhasker Kaushal, toimitusjohtaja

Webcast

Webcast osakkeenomistajille, analyytikoille ja medialle järjestetään torstaina 24.7.2025 klo 13.00. Webcastissa Kempowerin toimitusjohtaja **Bhasker Kaushal** ja talousjohtaja **Jukka Kainulainen** esittelevät tuloksen ja keskustelevat yhtiön ajankohtaisista asioista. Tilaisuus ja sen päättävä Q&A-osuus pidetään englanniksi. Osallistujat voivat esittää kysymyksiä sekä englanniksi että suomeksi tapahtuman chatin kautta. Webcastia voi seurata rekisteröitymättä osoitteessa <https://kempower.events.indes.com/q2-2025>.

Esitysmateriaali ja webcast-tallenne julkaistaan myöhemmin Kempowerin verkkosivuilla osoitteessa <https://investors.kempower.com/fi/raportit-ja-esitykset/>

Tämä tiedote on tiivistelmä Kempowerin Puolivuosikatsauksesta 2025, 1.1.– 30.6.2025. Koko katsaus on tämän tiedotteen liitteenä ja saatavilla osoitteessa: <https://investors.kempower.com/fi/raportit-ja-esitykset/>.

Kempower, mediasuhteet:

Paula Savonen, viestintäjohtaja, Kempower

paula.savonen@kempower.com

Puh. 029 0021900

Kempower, sijoittajasuhteet:

Jukka Kainulainen, talousjohtaja, Kempower

jukka.kainulainen@kempower.com

Puh. 029 0021900

Kempower lyhyesti:

Suunnittelemme ja valmistamme luotettavia ja käyttäjäystävällisiä DC-pikalatausratkaisuja sähköajoneuvoille. Visiomme on luoda maailman halutuimpia latausratkaisuja kaikille, kaikkialla. Tuotekehityksemme ja tuotantomme sijaitsevat Suomessa ja Yhdysvalloissa, ja suurin osa materiaaleista ja komponenteista hankitaan paikallisesti. Keskitymme kaikkiin sähköisen liikunnan alueisiin sähköautoista rekkoihin ja busseihin, sekä työkoneisiin ja merenkulkuun. Kempowerin modulaarinen ja skaalautuva latausjärjestelmä ja maailmanluokan ohjelmisto on suunniteltu sähköautoilijoiden toimesta sähköautoilijoita varten. Näin mahdollistamme parhaan käyttökokemuksen asiakkaillemme kaikkialla maailmassa. Kempowerin osakkeet on listattu Nasdaq Helsinki Oy:ssä. www.kempower.com

Liitteet

- [Lataa tiedote pdf-muodossa.pdf](#)
- [2025-FI - H1 2025 Puolivuosisikatsaus.pdf](#)