

Kempower Oyj osavuositiedote 1.1.- 30.9.2025: Vahvaa kasvua ja tuloskehitystä

29.10.2025 09:30:00 EET | Kempower Oyj | Osavuositiedote (Q1 and Q3)

Kempower Oyj, Pörssitiedote (osavuositiedote), 29.10.2025 klo 9.30

Kempower Oyj osavuositiedote 1.1.- 30.9.2025: Vahvaa kasvua ja tuloskehitystä

Heinäkuu-syyskuu 2025 lyhyesti (vertailuluvut suluissa heinäkuu-syyskuu 2024)

- Tilaukset kasvoivat 45 % 74,7 milj. euroon (51,5 milj. euroa)
- Liikevaihto kasvoi 41 % 73,7 milj. euroon (52,3 milj. euroa), ilman valuuttakurssien vaikutusta liikevaihto kasvoi 41 %
- Myyntikatemarginaali oli 45,8 % (51,3 %)
- Operatiivinen liike-tulos kasvoi 0,2 milj. euroon (-7,9 milj. euroa), 0,2 % liikevaihdosta (-15,0 %)
- Liiketoiminnan rahavirta oli 3,9 milj. euroa (-9,3 milj. euroa)
- Henkilöstön lukumäärä oli 819 (842) kauden lopussa
- Kempowerin latureilla ladattun sähkön määrä oli 203 529 megawattituntia (103 607)

Tammikuu-syyskuu 2025 lyhyesti (vertailuluvut suluissa tammikuu-syyskuu 2024)

- Tilaukset kasvoivat 38 % 208,4 milj. euroon (150,5 milj. euroa)
- Liikevaihto kasvoi 18 % 179,4 milj. euroon (152,0 milj. euroa), ilman valuuttakurssien vaikutusta liikevaihto kasvoi 19 %
- Myyntikatemarginaali oli 48,4 % (48,3 %)
- Operatiivinen liike-tulos kasvoi -8,8 milj. euroon (-27,1 milj. euroa), -4,9 % liikevaihdosta (-17,9 %)
- Liiketoiminnan rahavirta oli 0,3 milj. euroa (-35,8 milj. euroa)
- Kempowerin latureilla ladattun sähkön määrä oli 519 521 megawattituntia (268 042)

KESKEISET TUNNUSLUVUT

MEUR	Q3/2025	Q3/2024	1-9/2025	1-9/2024	2024
Tilaukset	117,3	100,2	117,3	100,2	95,0
Tilaukset	74,7	51,5	208,4	150,5	218,3
Liikevaihto	73,7	52,3	179,4	152,0	223,7
Liikevaihdon kasvu, %	41 %	-28 %	18 %	-24 %	-21 %
Myyntikate	33,8	26,8	86,8	73,4	109,0
Myyntikatemarginaali, %	45,8 %	51,3 %	48,4 %	48,3 %	48,7 %
Liike-tulos	0,1	-9,2	-10,1	-29,5	-28,8
Liike-tulosmarginaali, %	0,1 %	-17,5 %	-5,6 %	-19,4 %	-12,9 %
Operatiivinen liike-tulos	0,2	-7,9	-8,8	-27,1	-26,4
Operatiivinen liike-tulosmarginaali, %	0,2 %	-15,0 %	-4,9 %	-17,9 %	-11,8 %
Kauden tulos	-0,2	-7,2	-9,1	-23,8	-23,2
Omavaraisuusaste, %	42,5 %	51,4 %	42,5 %	51,4 %	49,3 %
Liiketoiminnan rahavirta	3,9	-9,3	0,3	-35,8	-23,4
Investoinnit	2,2	4,4	5,3	15,9	18,8
Nettovelka	-19,4	-15,1	-19,4	-15,1	-23,8

Nettorahavarat	44,2	44,5	44,2	44,5	53,1
Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	0,1	1,3	1,3	2,3	2,4
Osakekohtainen tulos, laimentamaton, EUR	-0,00	-0,13	-0,16	-0,43	-0,42
Osakekohtainen tulos, laimennettu, EUR	-0,00	-0,13	-0,16	-0,43	-0,42
Henkilöstön lukumäärä kauden lopussa	819	842	819	842	786

Ohjeistus vuodelle 2025 (tarkennettu 29.10.2025)

Kempower on tarkentanut vuoden 2025 liikevaihto-ohjeistusta heijastamaan asiakastoimitusten ajoitusta, sillä merkittävä osa vuoden aikana kertyneestä vahvasta tilauskertymästä tuloutuu liikevaihtoon vuonna 2026.

Tarkentunut ohjeistus:

- **Vuoden 2025** liikevaihdon odotetaan kasvavan 10 % - 15 % (liikevaihto 2024: 223,7 miljoonaa euroa).
- **Vuoden 2025** operatiivisen liike tuloksen odotetaan paranevan merkittävästi vuodesta 2024 (operatiivinen liike tulos 2024: -26,4 miljoonaa euroa).

Kempower jatkaa valikoivasti investointeja kasvuhankkeisiinsa, kuten kasvuun Pohjois-Amerikassa, kasvuun keskeisissä maissa Euroopassa ja huipputeknologian kehittämiseen. Nämä hankkeet mahdollistavat Kempowerin strategian toteuttamisen, mutta heikentävät kannattavuutta lyhyellä aikavälillä.

Edellinen ohjeistus:

- **Vuoden 2025** liikevaihdon odotetaan kasvavan 10 % - 30 % (liikevaihto 2024: 223,7 miljoonaa euroa).
- **Vuoden 2025** operatiivisen liike tuloksen odotetaan paranevan merkittävästi vuodesta 2024 (operatiivinen liike tulos 2024: -26,4 miljoonaa euroa).

Taloudelliset tavoitteet

- **Kasvu:** 750 miljoonan euron liikevaihto keskipitkällä aikavälillä (vuodet 2026–2028)
- **Kannattavuus:** 10–15 prosentin operatiivinen liike tulosmarginaali saavutettu keskipitkällä aikavälillä (vuodet 2026–2028) ja operatiivinen liike tulosmarginaali vähintään 15 prosenttia pitkällä aikavälillä
- **Osingot:** Ei osinkoja lyhyellä aikavälillä

Kempower järjestää vuoden 2026 toisella neljänneksellä pääomamarkkinapäivän, jolloin yhtiö esittelee päivitetyn strategiansa.

TOIMITUSJOHTAJA BHASKER KAUSHAL KOMMENTOI Q3/2025 TULOSTA: Vahvaa kasvua ja tuloskehitystä

Teimme vahvan kolmannen vuosineljänneksen samalla, kun jatkoimme strategisten painopisteiden toteuttamista ja kehityksen vauhdittamista. Tilauskertymäme kasvoi 45 % viime vuoteen verrattuna ja oli 74,7 miljoonaa euroa, mikä on yhtiön historian toiseksi suurin vuosineljänneskohtainen tilauskertymä. Liikevaihto oli 73,7 miljoonaa euroa, kasvua 41 % edellisvuoteen verrattuna. Operatiivinen liike tulos oli positiivinen ja parani 8 miljoonalla eurolla, ja säilytimme positiivisen liiketoiminnan rahavirran toisena peräkkäisenä vuosineljänneksenä edellisvuoteen verrattuna. Pohjois-Amerikka erottui vahvalla liikevaihdon ja tilauskertymän kasvulla, mukaan lukien suuri tilaus NEVI-ohjelman piirissä olevalta asiakkaalta. Vahva myynnin kasvu Pohjois-Amerikassa osoittaa, että strateginen investointimme on alkanut tuottaa tulosta, mikä lieventää joidenkin Euroopan alueiden heikomman markkinatilanteen vaikutusta.

Täyssähköajoneuvojen rekisteröinnit ja asennuskanta kasvoivat vahvasti Euroopassa ja Pohjois-Amerikassa kolmannella vuosineljänneksellä. Uusien täyssähköajoneuvojen rekisteröinnit kasvoivat Euroopassa 28 % (YTD 26 %) ja Pohjois-Amerikassa 29 % (YTD 12 %). Julkiset pikalatausasennukset lisääntyivät nopeasti, kasvaen Euroopassa 23 % (YTD 7 %) ja Pohjois-Amerikassa 112 % (YTD 8 %) verrattuna viime vuoden kolmanteen neljännekseen. Täyssähköajoneuvojen käyttöönoton ja latausinfrastruktuurin kasvupyrähdys kertoo sähköisen liikenteen siirtymän nopeutumisesta sekä

luotettavien ja helposti saavutettavien latausratkaisujen kasvavasta merkityksestä.

Yhdysvalloissa nähtiin kolmannella vuosineljänneksellä sähköajoneuvojen myynnissä kasvupiikki, johon vaikutti osittain syyskuussa poistuneet hallituksen tuet ja niiden tilapäinen, jopa 7,500 dollarin hinnanalennus valituille sähköautoille. Jotkut autonvalmistajat vastaavat tukien poistumiseen alentamalla hintoja. Uskomme, että vaikka sääntely ja tuet voivat nopeuttaa siirtymää, kokonaiskustannukset ovat edelleen sähköistymisen tärkein ajuri.

Menestyminen yhdessä asiakkaiden kanssa muodostaa kasvustrategiamme ytimen, ja keskitymme markkinaosuuden kasvattamiseen hankkimalla uusia asiakkaita ja voittamalla suuria asiakkuuksia. Kolmannella vuosineljänneksellä saimme 26 uutta asiakasta, ja uusien asiakkaiden määrä koko kuluvana vuonna oli 52, mikä kasvatti markkinaosuuttamme. Yksi kohokohdista oli usean latauskentän tilaus PowerUp America -yhtiöltä, joka on NEVI-rahoitettu asiakas Yhdysvalloissa. Olemme edelleen sitoutuneita rakentamaan pitkäaikaisia asiakassuhteita ja tukemaan asiakkaidemme muuttuvia tarpeita.

Kempowerin edelläkävijyydestä erottautuvien latausratkaisujen tarjoajana niin laitteiden kuin ohjelmistojen osalta kertoo kolmannella vuosineljänneksellä Ruotsissa toteutettu maailman ensimmäinen julkinen megawattilataus (Megawatt Charging System, MCS). Toimitimme myös ensimmäiset MCS-laturit Kaliforniaan EV Realtylle edistykselliselle rekkalatausasemalle, mikä vahvistaa läsnäoloamme Pohjois-Amerikassa. Teknologiamme mahdollistaa uusia käyttökohteita, joista esimerkkinä Postin pakettikuljetukset sähkörekalla Suomessa. Tilanne heijastaa markkinatrendejä: Vuoden 2025 ensimmäisellä puoliskolla uusien sähkökuorma-autojen ja -bussien rekisteröinnit kattavat jo noin 70 % kaikista vuoden 2024 rekisteröinneistä. Kempower on hyvässä asemassa tukemaan tätä kasvua huippuluokan lataustekniikalla.

Operatiivinen erinomaisuus on liiketoimintamme kulmakivi. Kolmannella vuosineljänneksellä saavutimme vahvan toimitusvarmuuden, mikä mahdollisti 41 %:n liikevaihdon kasvun edellisvuoteen verrattuna. Avasimme uuden varaosakeskuksen Ranskaan. Uuden keskuksen myötä pystymme manner-Euroopassa toimittamaan kriittiset komponentit kahdessa työpäivässä. Tuomalla varaosat lähemmäs asiakkaita olemme parantaneet toimitusaikoja ja pitäneet huoltotiimien toiminnan saumattomana. Toimenpiteet ovat esimerkkejä keskittymisestä tuottavuuteen, ketteryyteen ja jatkuvaan parantamiseen.

Kavennamme tilikauden 2025 ohjeistusta liikevaihdon kasvusta +10 %:sta +15 %:iin viime vuoteen verrattuna, jotta ohjeistus vastaa paremmin tilauskannan toimitusaikatauluja, ja toistamme odotuksen operatiivisen liikeluoksen merkittävästä parannuksesta.

Olemme edenneet vahvasti strategiamme seuraavan vaiheen valmistelussa: määrittelemme uusia kasvualoja ja vauhditamme hankkeita, jotka tukevat pitkän aikavälin arvonaluontia. Tavoitteemme on esitellä päivitetty strategia pääomamarkkinapäivässä vuoden 2026 toisella neljänneksellä.

Jatkamme kasvuvauhdin rakentamista keskittymällä määrätietoiseen toteutukseen ja investoimalla osaamisen kehittämiseen. Pysymme sitoutuneina taloudelliseen kurinalaisuuteen tavoitellessamme kestäväää kasvua. Haluan kiittää kaikkia Kempowerin työntekijöitä ympäri maailmaa heidän omistautumisestaan, mikä on ollut ratkaisevaa liiketoiminnan palauttamisessa kasvu-uralle. Teidän työnnne ja sitoutumisenne mahdollistavat edistyksenne ja vauhtinne.

Bhasker Kaushal, toimitusjohtaja

Webcast

Webcast osakkeenomistajille, analyytikoille ja medialle järjestetään keskiviikkona 29.10.2025 klo 13.00. Webcastissa Kempowerin toimitusjohtaja **Bhasker Kaushal** ja talousjohtaja **Jukka Kainulainen** esittelevät tuloksen ja keskustelevat yhtiön ajankohtaisista asioista. Tilaisuus ja sen päättävä Q&A-osuus pidetään englanniksi. Osallistujat voivat esittää kysymyksiä sekä englanniksi että suomeksi tapahtuman chatin kautta. Webcastia voi seurata osoitteessa <https://kempower.events.inderes.com/q3-2025>.

Esitysmateriaali ja webcast-tallenne julkaistaan myöhemmin Kempowerin verkkosivuilla osoitteessa <https://investors.kempower.com/fi/raportit-ja-esitykset/>.

Tämä tiedote on tiivistelmä Kempowerin osavuositiedotuksesta 1.1.– 30.9.2025. Koko katsaus on tämän tiedotteen liitteenä ja saatavilla osoitteessa: <https://investors.kempower.com>.

Kempower, mediasuhteet:

Paula Savonen, viestintäjohtaja, Kempower

paula.savonen@kempower.com

Puh. 029 0021900

Kempower, sijoittajasuhteet:

Jukka Kainulainen, talousjohtaja, Kempower

jukka.kainulainen@kempower.com

Puh. 029 0021900

Kempower lyhyesti:

Suunnittelemme ja valmistamme luotettavia ja käyttäjäystävällisiä DC-pikalatausratkaisuja sähköajoneuvoille. Visiomme on luoda maailman halutuimpia latausratkaisuja kaikille, kaikkialla. Tuotekehityksemme ja tuotantomme sijaitsevat Suomessa ja Yhdysvalloissa, ja suurin osa materiaaleista ja komponenteista hankitaan paikallisesti. Keskitymme kaikkiin sähköisen liikumisen alueisiin sähköautoista rekkoihin ja busseihin, sekä työkoneisiin ja merenkulkuun. Kempowerin modulaarinen ja skaalautuva latausjärjestelmä ja maailmanluokan ohjelmisto on suunniteltu sähköautoilijoiden toimesta sähköautoilijoita varten. Näin mahdollistamme parhaan käyttökokemuksen asiakkaillemme kaikkialla maailmassa. Kempowerin osakkeet on listattu Nasdaq Helsinki Oy:ssä. kempower.com

Yhteyshenkilöt

- Paula Savonen, Viestintäjohtaja, Kempower, +358 29 0021900, paula.savonen@kempower.com

Liitteet

- [Lataa tiedote pdf-muodossa.pdf](#)
- [Kempower Q3 2025 Osavuosikatsaus.pdf](#)