

# Kempower Oyj Osavuositiedote 1.1.– 31.3.2026: Vahva aloitus vuodelle 2026

29.4.2026 09:30:00 EEST | Kempower Oyj | Osavuositiedote (Q1 and Q3)

Kempower Oyj, pörssitiedote (osavuositiedote), 29.4.2026 klo 9:30

## Kempower Oyj Osavuositiedote 1.1.– 31.3.2026: Vahva aloitus vuodelle 2026

### Tammikuu–maaliskuu 2026 lyhyesti (vertailuluvut suluissa tammikuu–maaliskuu 2025):

- Tilauskertymä kasvoi 16 % 69,0 milj. euroon (59,4 milj. euroa)
- Liikevaihto kasvoi 54 % 66,8 milj. euroon (43,5 milj. euroa), ilman valuuttakurssien vaikutusta liikevaihto kasvoi 53 %
- Myyntikatemarginaali oli 45,3 % (49,5 %)
- Operatiivinen liiketulos kasvoi -3,5 milj. euroon (-7,3 milj. euroa), -5,2 % liikevaihdosta (-16,8 %)
- Kempowerin latureilla ladatun sähkön määrä kasvoi 104 % 311 830 megawattituntiin (153 000)

### KESKEISET TUNNUSLUVUT

MEUR	Q1/2026	Q1/2025	Muutos, %	2025
Tilauskanta	140,7	106,5	32 %	141,3
Tilauskertymä	69,0	59,4	16 %	303,5
Liikevaihto	66,8	43,5	54 %	251,3
Liikevaihdon kasvu, %	54 %	2 %		12 %
Myyntikate	30,3	21,5	41 %	119,6
Myyntikatemarginaali, %	45,3 %	49,5 %		47,6 %
Liiketulos	-3,7	-7,3	50 %	-14,3
Liiketulosmarginaali, %	-5,5 %	-16,8 %		-5,7 %
Operatiivinen liiketulos	-3,5	-7,3	52 %	-12,4
Operatiivinen liiketulosmarginaali, %	-5,2 %	-16,8 %		-4,9 %
Kauden tulos	-3,7	-6,2	39 %	-12,4
Omavaraisuusaste, %	40,5 %	48,3 %		41,6 %
Liiketoiminnan rahavirta	-1,1	-7,5	85 %	3,4
Investoinnit	2,8	1,8	60 %	8,2
Nettovelka	-13,9	-14,8	6 %	-19,2
Nettorahavarat	36,6	42,6	-14 %	43,0
Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	0,2	0,0		1,9
Osakekohtainen tulos, laimentamaton, EUR	-0,07	-0,11	40 %	-0,22
Osakekohtainen tulos, laimennettu, EUR	-0,07	-0,11	40 %	-0,22
Henkilöstön lukumäärä kauden lopussa	819	779	5 %	825

## Ohjeistus vuodelle 2026 (muuttumaton)

Kempower arvioi:

- **Vuoden 2026 liikevaihdon** kasvavan 10–30 % vuoteen 2025 verrattuna olettaen, että valuuttakursseilla ei ole merkittävää vaikutusta (liikevaihto 2025: 251,3 miljoonaa euroa).
- **Vuoden 2026 operatiivisen liiketuloksen** paranevan merkittävästi vuoteen 2025 verrattuna (operatiivinen liiketulos 2025: –12,4 miljoonaa euroa).

Seuraamme markkinaa aktiivisesti, ja kokonaisuutena olemme varovaisen optimistisia maantieteellisten alueiden erilaisista markkinatilanteista huolimatta.

Euroopassa osa pitkäaikaisista asiakkaista kasvattaa investointejaan asteittain vuoden aikana, kun taas Pohjoismaissa asiakkaiden odotetaan investoivan vain maltillisesti viime vuosien korkean investointitason vuoksi. Pohjois-Amerikassa näkymämme ovat positiiviset yhtiön vahvistuneen markkinaosuuden ja kilpailukyyn ansiosta.

Kempower jatkaa kohdennettuja investointeja strategisten painopisteidensä mukaisille osa-alueille: teknologiaan, myyntiin ja palveluihin. Nämä hankkeet vahvistavat Kempowerin markkina-asemaa pitkällä aikavälillä, mutta heikentävät kannattavuutta lyhyellä aikavälillä.

## TOIMITUSJOHTAJA BHASKER KAUSHAL KOMMENTOI Q1/2026 TULOSTA: Vahva aloitus vuodelle 2026

Kempower aloitti vuoden 2026 vahvasti. Liikevaihto kasvoi poikkeuksellisen paljon markkina-asemamme vahvistumisen myötä, ja Pohjois-Amerikan liikevaihto yli kolminkertaistui viime vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Operatiivinen liiketulos parani merkittävästi. Liiketoiminnan vipuvaikutus näkyi selkeänä, sillä liikevaihdon kasvu selvästi ylitti kiinteiden kustannusten nousun. Myyntikatemarginaali pysyi vakaana edelliseen neljännekseen verrattuna, sillä tuotantokustannusten alentamiseen tähtäävät toimenpiteemme kompensoivat hinnoittelupaineita tehokkaasti. Tilauskannan kasvu muodostaa vankan perustan liiketoiminnan kasvulle vuonna 2026.

DC-pikalatauksen markkinakysyntä pysyy rakenteellisesti vahvana huolimatta alueellisten olosuhteiden eroavaisuuksista. Euroopassa viimeaikaisten politiikka- ja rahoitusaloitteiden, kuten Saksan 3 miljardin euron kannustinohjelman ja UK:n 1 miljardin punnan sähköpaketti- ja kuorma-autoihin siirtymistä tukevan kannustinohjelman odotetaan vauhdittavan sähköajoneuvojen käyttöönottoa ja pikalatausinfrastruktuurin kehittämistä. Pohjois-Amerikassa NEVI-ohjelman yksinkertaistettujen sääntöjen myötä osavaltiot voivat edistää hankkeita, ja osavaltioiden aloitteet, kuten Kaliforniassa Clean Truck and Bus Voucher Incentive Project (HVIP), ajavat päästöttömien kuorma- ja linja-autojen kasvua. Sähkökuorma-autojen ja sähköbussien rekisteröinnit kasvoivat 52 % vuoden 2025 neljännellä neljänneksellä edellisvuoden vastaavaan jaksoon verrattuna (raportoinnissa voi olla viivettä), mikä osoittaa sähköajoneuvojen suosion kasvun hyötyajoneuvoissa. Kaikilla alueilla sähköajoneuvojen omistamisen kokonaiskustannukset ovat edelleen tärkein käyttöönoton ajuri, ja raskaiden ajoneuvojen valmistajat siirtyvät yhä enemmän piloteista täysimittaisiin sähköautomallistoihin.

Geopoliittiset tapahtumat, kuten jännitteet Lähi-idässä, lisäsivät ulkoista epävarmuutta ensimmäisellä vuosineljänneksellä rahti- ja logistiikkakustannusten noustessa maltillisesti. Kempower ei kuitenkaan ole kärsinyt merkittävistä toimitushäiriöistä, ja yhtiön alueellinen toimitusketjustrategia tukee yhä luotettavia asiakastoimituksia. Jos öljyn korkea hintataso jatkuu, se tukee sähköautojen käyttöönottoa.

Kempowerin ensimmäisen vuosineljänneksen tulos oli vahva. Liikevaihto kasvoi ensimmäisellä neljänneksellä 54 % edellisvuodesta 66,8 miljoonaan euroon. Pohjoismaiden ulkopuolinen Eurooppa oli keskeinen kasvun moottori: liikevaihto kasvoi 87 % ja tilauskertymä 16 % ensimmäisellä neljänneksellä. Pohjois-Amerikka saavutti läpimurtovuosineljänneksen liikevaihdon kasvaessa 230 % ja tilauskertymän kasvaessa 16 % edellisvuoteen verrattuna markkinaosuuden vahvistumisen avittamana. Kasvu heijastaa Kempowerin vahvaa kilpailuasemaa markkinalla. Kempowerin maantieteellisen laajentumisen seurauksena yhtiön riippuvuus Pohjoismaista on edelleen vähentynyt, ja alue edustaa nyt 27 % liikevaihdosta verrattuna 44 %:iin vuosi sitten. Pohjoismaissa näemme aktiivisuuden kasvavan hyötyajoneuvosegmentissä. Hyvä esimerkki tästä on Kempowerin MCS-latureilla varustettu Plugitin julkinen megawattilatausasema HaminaKotkan satamassa.

Kempowerin myyntikatemarginaali oli noin 45 % ja pysyi edelliseen neljännekseen verrattuna lähes ennallaan. Viime vuoteen verrattuna marginaali laski useiden tekijöiden vaikutuksesta, mukaan lukien markkinahintojen lasku, alueellisen tuotejakauman vaikutukset ja viime vuoden aikana käyttöön otettuihin uusiin tuoteparannuksiin liittyvät tilapäisesti korkeammat yksikkökustannukset. Vuoden 2025 toisella puoliskolla käynnistämämme kattava ohjelma tuotekustannusten alentamiseksi on edennyt suunnitellusti ja on jo ensimmäisellä neljänneksellä alkanut osittain kompensoida hintoihin ja tuotevalikoimaan kohdistuvia paineita. Odotamme vaikutuksen vahvistuvan asteittain vuoden 2026 aikana, kun ohjelman toimenpiteet tuottavat tulosta ja vanhemmat varastot

tyhjenevät. Tähän mennessä toteutettuja keskeisiä toimia ovat muun muassa toimittajaneuvottelujen tehostaminen, alihankkijasuhteiden konsolidointi sekä tavoitekustannuseriaatteen ja vaihtoehtoisten komponenttien laajempi soveltaminen tuotesuunnittelussa. Ohjelma on suunniteltu vahvistamaan Kempowerin kustannusrakennetta ja kykyä puolustaa, sekä ajan mittaan hyötyjen kasvaessa myös parantaa myyntikatteita ja hintakilpailukykyä.

Operatiivinen liiketulos parani merkittävästi liiketoiminnan vipuvaikutuksesta, sillä liikevaihto kasvoi 54 % kiinteiden kustannusten noustessa vain 20 % samalla, kun jatkoimme investointeja tulevaan kasvuun.

Ensimmäisellä vuosineljänneksellä Kempower saavutti merkittäviä strategisia edistysaskeleita. Kasvatimme edelleen markkinaosuuttamme ja saimme kahdeksan uutta asiakasta ensimmäisellä neljänneksellä. Megawattilatausjärjestelmien (Megawatt Charging Systems, MCS) käyttöönotto eteni niin Euroopassa kuin Pohjois-Amerikassa useiden asiakkaiden siirryttyä pilottivaiheesta täysimittaisiin tilauksiin. EV Realtyn latausasema San Bernardinossa Kaliforniassa, jossa toteutettiin Kempowerin megasatelliitilla ensimmäinen MCS-lataus Pohjois-Amerikassa, on vahva todiste raskaiden ajoneuvojen sähköistymisestä. Asiakkaat ottivat yhä enemmän käyttöön Kempowerin MORE Plugs -ratkaisua, jolla voidaan dynaamisesti jakaa sähköä jopa 12 latauspisteeseen ja siten nostaa latausaseman käyttöastetta ilman merkittäviä sähköverkkouudistuksia.

Vaikka markkinatilanteessa on edelleen alueellisia vaihteluita, ensimmäisen neljänneksen vahva tilauskertymä, kasvava tilauskanta, laajeneva ja monipuolistunut asiakaskunta sekä kustannusohjelman konkreettiset tulokset vahvistavat luottamustamme yhtiön kehityssuuntaan. Järjestämme 26.–27.5. Kempowerin pääomamarkkinapäivän, jossa esittelemme yhtiön päivitetty strategiset painopisteet, uudet taloudelliset tavoitteet ja laajemman näkemyksen sähköistämisen tuomista mahdollisuuksista.

Etenemme vahvasti ja voimakkaasti orgaanisella kasvulla, joka perustuu markkinaosuuden kasvattamiseen, strategisten painopisteiden mitattavaan edistämiseen sekä taloudelliseen kurinalaisuuteen. Haluan kiittää Kempowerin henkilöstöä vahvasta toteutuksesta ja tiimityöstä, jotka ovat vauhdittaneet erinomaista aloitusta vuodelle 2026.

### **Bhasker Kaushal, toimitusjohtaja**

Tämä tiedote on lyhennelmä Kempowerin osavuosikatsauksesta 1.1.-31.3.2026. Osavuosikatsaus on kokonaisuudessaan tämän tiedotteen liitteenä ja saatavilla osoitteessa: <https://investors.kempower.com/fi>

### **Webcast**

Yhdistetty webcast ja puhelinkonferenssi osakkeenomistajille, analyytikoille ja medialle järjestetään keskiviikkona 29.4.2026 klo 13.00. Tilaisuudessa Kempowerin toimitusjohtaja **Bhasker Kaushal** ja talousjohtaja **Jukka Kainulainen** esittelevät tuloksen ja keskustelevat yhtiön ajankohtaisista asioista. Tilaisuus ja sen päättävä Q&A-osuus pidetään englanniksi ja sitä voi seurata reaaliajassa.

Linkki webcast-lähetykseen on saatavilla osoitteessa <https://kempower.events.inderes.com/q1-2026>

Linkki puhelinkonferenssiin on saatavilla osoitteessa <https://events.inderes.com/kempower/q1-2026/dial-in>

Puhelinkonferenssiin osallistuminen edellyttää rekisteröitymistä. Rekisteröitymisen jälkeen osallistujille toimitetaan puhelinnumerot sekä konferenssitunnus, joiden avulla konferenssiin pääsee liittymään.

Esitysmateriaali ja webcast-tallenne julkaistaan myöhemmin Kempowerin verkkosivuilla osoitteessa <https://investors.kempower.com/fi/raportit-ja-esitykset/>.

### **Kempower, media:**

Paula Savonen, markkinointi- ja viestintäjohtaja, Kempower

[paula.savonen@kempower.com](mailto:paula.savonen@kempower.com)

Tel. +358 29 0021900

### **Kempower, investor relations:**

Calle Loikkanen, sijoittajasuhdejohtaja, Kempower

[calle.loikkanen@kempower.com](mailto:calle.loikkanen@kempower.com)

Puh. 040 704 1858

### **Kempower lyhyesti**

Suunnittelemme ja valmistamme luotettavia ja käyttäjystävällisiä DC-pikalatausratkaisuja sähköajoneuvoille. Visiomme on luoda

maailman halutuimmat sähköautojen latausratkaisut kaikille, kaikkialla. Tuotekehityksemme ja tuotantomme sijaitsevat Suomessa ja Yhdysvalloissa, ja suurin osa materiaaleistamme ja komponenteistamme on paikallista alkuperää. Keskitymme kaikkiin sähköisen liikenteen alueisiin sähköautoista, kuorma-autoista ja busseista koneisiin ja merenkulkuun. Modulaarinen ja skaalautuva latausjärjestelmämme ja maailmanluokan ohjelmistomme on suunniteltu sähköautojen kuljettajille sähköautojen kuljettajien toimesta, mikä mahdollistaa parhaan käyttökokemuksen asiakkaillemme ympäri maailmaa. Kempowerin osakkeet on listattu Nasdaq Helsinki Oy:ssa: [kempower.com](https://www.kempower.com)

## **Liitteet**

- [Lataa tiedote pdf-muodossa.pdf](#)
- [Kempower Osavuosisikatsaus Q1 2026 FINAL.pdf](#)