



Loihde Oyj:n puolivuositiedote 1.1.-30.6.2025: Huhti-kesäkuun liikevaihto ja kannattavuus odotetusti vertailukauden tasolla, jatkuvat palvelut kasvoivat

18.7.2025 08:00:00 EEST | Loihde Oyj | Puolivuositiedote

Loihde Oyj Yhtiötiedote 18.7.2025 klo 8.00

Loihde Oyj:n puolivuositiedote 1.1.-30.6.2025: Huhti-kesäkuun liikevaihto ja kannattavuus odotetusti vertailukauden tasolla, jatkuvat palvelut kasvoivat

Huhti-kesäkuu 2025 lyhyesti

- Loihde-konsernin toisen vuosineljänneksen liikevaihto oli 35,2 milj. euroa (35,4 milj. euroa), muutos -1 %
- Oikaistu käyttökate oli 2,6 milj. euroa (2,6 milj. euroa) eli 7,3 (7,2) % liikevaihdosta

Tammi-kesäkuu 2025 lyhyesti

- Loihde-konsernin tammi-kesäkuun liikevaihto oli 70,5 milj. euroa (68,4 milj. euroa), kasvu 3 %
- Liiketoiminta-alueiden liikevaihdot tammi-kesäkuussa:
 - Turvaratkaisut 38,6 milj. euroa (36,0 milj. euroa), kasvu 7 %
 - Kyberturva, pilvi ja yhteydet 15,7 milj. euroa (15,7 milj. euroa), muutos 0 %
 - Data, digi ja AI 16,3 milj. euroa (16,6 milj. euroa), muutos -2 %
- Oikaistu käyttökate oli 4,1 milj. euroa (4,2 milj. euroa) eli 5,8 (6,1) % liikevaihdosta
- Oikaistu liikevoitto oli 0,2 milj. euroa (0,2 milj. euroa) eli 0,2 (0,4) % liikevaihdosta
- Jatkuvien palveluiden liikevaihto oli 19,8 milj. euroa (17,9 milj. euroa) eli 28,0 (26,2) % kokonaisliikevaihdosta. Kasvu 10 %. Jatkuvien palveluiden annualisoitu sopimuskanta kauden lopussa oli 40,2 milj. euroa (37,4 milj. euroa), kasvu 7 %.

Puolivuositiedotuksen luvut ovat tilintarkastamattomia.

Näkymät vuodelle 2025 (ennallaan)

Vuonna 2025 Loihde odottaa konsernin liikevaihdon kasvavan tai olevan noin edellisvuoden tasolla.

Konsernin oikaistun käyttökateen arvioidaan paranevan vuoden 2024 tasosta, joka oli 11,0 miljoonaa euroa.

Taloudelliset tavoitteet strategiakaudelle 2024-2027

Loihde-konserni tavoittelee keskimäärin noin 10 prosentin vuotuista liikevaihdon kasvua sisältäen mahdolliset yritysostot. Liikevaihtotavoite strategiakauden lopulle eli vuodelle 2027 on vähintään 200 miljoonaa euroa.

Kannattavuuden osalta tavoitteena on saavuttaa strategiakauden lopussa 15 prosentin oikaistu EBITDA-marginaali.

Sijoitetun pääoman tuoton (ROI) tavoite on 10 % ja nettovelka/käyttökate välillä 0-2x.

Keskeiset tunnusluvut (IFRS)

Tammi-kesäkuu, 1 000 euroa	1-6 2025	1-6 2024	Muutos %	1-12 2024
Liikevaihto, t€	70 481	68 423	3 %	139 702

- Turvaratkaisut	38 552	36 041	7 %	76 766
- Kyberturva, pilvi ja yhteydet	15 669	15 715	0 %	31 335
- Data, digi ja AI	16 309	16 623	-2 %	31 629
- Muut (sis. eliminoinnit) ¹	-48	44	-209 %	-28
Käyttökate (EBITDA)	3 120	3 640	-14 %	9 923
Oikaistu käyttökate (EBITDA), t€¹	4 068	4 161	-2 %	10 986
Oikaistu käyttökate (EBITDA), %	5,8 %	6,1 %		7,9 %
Liikevoitto ilman aineettomien hyödykkeiden poistoja (EBITA), t€	-437	273	-260 %	2 999
Oikaistu liikevoitto ilman aineettomien hyödykkeiden poistoja (EBITA), t€¹	511	794	-36 %	4 062
Oikaistu liikevoitto ilman aineettomien hyödykkeiden poistoja (EBITA), %	0,7 %	1,2 %		2,9 %
Liikevoitto (EBIT), t€	-773	-273	-183 %	-7 837
Oikaistu liikevoitto, t€¹	175	248	-29 %	3 125
Katsauskauden tulos, t€	-1 129	-644	-75 %	-8 083
Oikaistu katsauskauden tulos, t€¹	-371	-227	-63 %	2 667
Omavaraisuusaste, %	65,7 %	67,8 %		66,7 %
Osakekohtainen tulos (EPS), euroa, laimentamaton²	-0,20	-0,11	75 %	-1,41
Osakekohtainen tulos (EPS), euroa, laimennettu²	-0,20	-0,11	76 %	-1,40
Sijoitetun pääoman tuotto (ROI), %, rullaava 12 kk	-7,9 %	2,9 %		-6,9 %
Oikaistu sijoitetun pääoman tuotto (ROI), %¹, rullaava 12 kk	3,5 %	3,8 %		3,6 %
Nettovelka/käyttökate, rullaava 12 kk	0,72	-0,03		0,09
Nettovelka / oikaistu käyttökate, rullaava 12 kk	0,62	-0,03		0,09
Henkilöstön lukumäärä keskimäärin	793	835	-5 %	826
Jatkuvien palveluiden liikevaihto (RR), t€	19 758	17 912	10 %	36 947
Jatkuvien palveluiden (RR) osuus koko liikevaihdosta, %	28 %	26,2 %		26,4 %
Jatkuvien palveluiden annualisoitu sopimuskanta (ARR) kauden lopussa, t€	40 158	37 425	7 %	38 677

Taulukon luvut ovat jatkuvien toimintojen lukuja.

¹ Oikaistu käyttökate, oikaistu liikevoitto, oikaistu katsauskauden tulos ja oikaistu sijoitetun pääoman tuotto on laskettu vähentämällä kiinteistöjen, käyttöomaisuusosakkeiden ja liiketoimintojen myynneistä aiheutuneet myyntivoitot/-tappiot, vakuutus- ja muut korvaukset, alaskirjaukset sekä muut oikaisut vastaavasta raportoidusta luvusta.

² Emoyhtiön omistamat omat osakkeet (tammi-kesäkuun 2025 keskiarvo 26 389 kpl, tammi-kesäkuun 2024 keskiarvo 30 606 kpl ja tammi-joulukuun 2024 keskiarvo 25 846 kpl) vähennetty kokonaisosakemäärästä.

Toimitusjohtaja Samu Konttinen:

Loihteen liikevaihto oli huhti-kesäkuussa samalla tasolla kuin vuotta aikaisemmin, eli 35,2 (35,4) miljoonaa euroa. Myös oikaistu käyttökate oli vertailukauden tasolla sekä euromääräisesti, 2,6 (2,6) miljoonaa euroa, että suhteellisesti eli 7,3 (7,2) % liikevaihdosta.

Jatkuvat palvelut kasvussa

Turvaratkaisuissa kasvua toivat jatkuvat palvelut, kuten kameravalvonta, hoitajakutsujärjestelmät ja ilmoituksensiirtopalvelu. Jatkuvat palvelut ovat meille erottuvuustekijä turvateknologiamarkkinassa, ja näemme markkinatrendien tukevan palveluliiketoimintaamme, kun perinteiset turvateknologiaratkaisut digitalisoituvat ja asiakastarpeet monipuolistuvat. Olemme tänä vuonna voittaneet useita merkittäviä julkisen sektorin turvateknologian kilpailutuksia, mutta sopimusten konkretisoituminen tilauksiksi ja toimituksiin on edennyt odotettua hitaammin, ja tämä on vaikuttanut negatiivisesti liikevaihdon kehitykseen vuoden toisella neljänneksellä. Alkuvuoden aikana olemme tehostaneet varastojen hallintaa, ja vaihto-omaisuuden tasearvo on kehittynyt suotuisasti.

Myös kyberturva, pilvi ja yhteydet -liiketoiminnassa jatkuvat palvelut kasvoivat, ja erityisen tyytyväisiä olemme kyberturvakeskus CSOC:n kasvusta ja asiakaskunnan vahvistumisesta. Myös verkonhallintapalveluissa kehitys on jatkunut myönteisenä, mistä yhtenä esimerkkinä on Turun kaupungin kanssa solmittu noin 9,5 miljoonan euron arvoinen, viisivuotinen sopimus. Sen sijaan konsultointipalvelut ja etenkin verkkolaitteiden jälleenmyynti heikkenivät toisella kvartaalilla ja tältä osin painoivat liikevaihtoa ja kannattavuutta. Osana toiminnan fokusointia olemme luopumassa joistakin ydintarjoomamme ulkopuolelle jäävistä palveluista, minkä vuoksi muutaman tällaisen asiakkaan jatkuvan palvelun laskutus pienenee loppuvuonna ja vuonna 2026 sopimusten päättyessä. Strategisesti tärkeimpien jatkuvien palveluiden eli kyberturvakeskuksen ja verkonvalvonnan osalta uskomme kasvun mahdollisuuksiin ja kehitämme näitä palveluita pitkäjänteisesti.

IT-konsultointi stabiloituu, markkinatilanne yhä vaikea

IT-konsultoinnin tilanne on parantunut, kun vuonna 2024 koettu selkeä liikevaihdon lasku on tasoittumassa, ja liikevaihto oli alkuvuonna lähes viimevuoden tasolla. Näemme markkinan kuitenkin lyhyellä aikavälillä yhä melko haasteellisena. Laskutusasteemme ovat olleet melko hyviä, ja joillakin osaamisalueilla kysyntää on ollut toimituskapasiteettiamme enemmän. Olemme aktiivisesti palkkaamassa asiantuntijoita näihin tarpeisiin. Solmimme toisen neljänneksen aikana uusia asiakkuuksia mm. data-alustahankkeisiin ja tekoälypilotteihin. Lisäksi olemme uusineet sopimuksia ja myös kasvaneet isoimmissa finanssisektorin asiakkaissamme. Vuonna 2024 toimittamamme tekoälypohjainen AinoAid -sovellus voitti kesäkuussa Euroopan komission *Security Innovation Award* -palkinnon, ja tekoälyn hyödyntäminen onkin mukana suuressa osassa asiakaskeskusteluja. Kannattavuuden osalta IT-konsultointi on kehittynyt jo hyvään suuntaan, ja uskomme tämän kehityksen jatkuvan myös loppuvuonna.

Etenemme suunnitellusti

Vuoden alkupuoliskolla liikevaihto kasvoi vertailukauteen nähden 3 % ja oli 70,5 (68,4) miljoonaa euroa. Oikaistu käyttökate oli 4,1 (4,2) miljoonaa euroa eli 5,8 (6,1) % liikevaihdesta.

Alkuvuonna jatkuvien palveluiden liikevaihto kasvoi vertailukaudesta 10 prosenttia 19,8 (17,9) miljoonaan euroon, joka vastaa 28,0 (26,2) prosenttia yhtiön liikevaihdesta. Kesäkuun lopussa jatkuvien palveluiden annualisoitu sopimuskanta oli 40,2 (37,4) miljoonaa euroa, jossa on kasvua vuodentakaiseen 7 prosenttia.

Kokonaisuutena vuosi on edennyt suunnitellusti. Olemme kasvaneet turvaliiketoiminnassa sekä kyberturva- ja yritysverkkopalveluiden jatkuvissa palveluissa, ja IT-konsultoinnin liikevaihdon lasku on tasaantumassa. Kannattavuuskehitys on meillä tyypillisesti loppuvuosipainotteinen, ja olemme luottavaisia alkuvuotta vahvemman kannattavuustason saavuttamiseen ja koko vuoden osalta tulospaarannukseen ohjeistuksemme mukaisesti.

Katsauskauden jälkeiset tapahtumat

Ei olennaisia katsauskauden jälkeisiä tapahtumia.

Taloudellinen kalenteri

Loihde julkaisee puolivuositarkastuksen ja tilinpäätöstiedotteen lisäksi vuoden ensimmäiseltä ja kolmannelta vuosineljännekseltä suppeamman liiketoimintakatsauksen.

- Liiketoimintakatsaus tammi-syyskuulta 2025 keskiviikkona 29.10.2025

Taloudelliset raportit julkaistaan yhtiön verkkosivuilla osoitteessa <https://www.loihde.com/sijoittajille/raportit-ja-esitykset>

18.7.2025

Loihde Oyj
Hallitus

Webcast-tiedotustilaisuus

Loihteen toimitusjohtaja Samu Konttinen esittelee tuloksen webcast-lähetyksessä tänään 18.7.2025 klo 11.00. Lähetystä voi seurata osoitteessa <https://loihde.events.inderes.com/q2-2025>

Esitys ja tallenne webcastista tulevat myöhemmin saataville yhtiön verkkosivuille osoitteeseen <https://www.loihde.com/sijoittajille/raportit-ja-esitykset>

Lisätietoja

Toimitusjohtaja Samu Konttinen, haastattelupyynnöt viestintäjohtaja Tiina Nieminen, puh. 044 4113480 tai tiina.nieminen@loihde.com

Hyväksytty neuvonantaja Aktia Alexander Corporate Finance Oy, puh. +358 50 520 4098

Loihde on liiketoiminnan jatkuvuuden mahdollistaja. Autamme asiakkaitamme luomaan kestävää kilpailukykyä datan, tekoälyn ja digitalisaation avulla, hyötymään pilven mahdollisuuksista ja suojautumaan sekä fyysisen että verkkomaailman uhilta. Näiden osaamistemme yhdistäminen tekee Loihdesta ainutlaatuisen ja kokonaisvaltaisen kumppanin. Asiantuntijoita meillä on noin 760, ja Loihteen liikevaihto vuonna 2024 oli 140 miljoonaa euroa. loihde.com

Liitteet

- [Lataa tiedote pdf-muodossa.pdf](#)
- [Loihde Oyj Puolivuosikatsaus 2025.pdf](#)